

Roald Aedo Saldaña

Email: asroald@gmail.com . Móvil: 51999000915

<https://www.linkedin.com/in/roald-aedo-a4829130/>

GERENTE COMERCIAL/OPERACIONES

Gerente Comercial y de Operaciones con más de 35 años de experiencia en Procesos Industriales, detallista que emprende asignaciones complejas con resultados satisfactorios. Sólida experiencia práctica en gestión de Ventas, fomentando el trabajo en equipo, aplicando las acciones correctivas en el momento adecuado. Comunicación clara y efectiva con los diferentes niveles organizacionales. Trabajo con sentido urgente en lo requerido, así como próspero desempeño en proyectos con ritmo rápido. Mis principales competencias son:

Gestión de equipos | Seguimiento de los recursos del equipo, así como de las actividades del proyecto | Visión orientada al Open Business | Amplia experiencia en Ventas dentro del sector Público y Privado.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

BELY FASHION ACCESORIES S.A.C, agosto 2024 – marzo 2025

Asesor General

Gestión Operativa: Elaboración del cronograma de trabajo, seguimiento y control de los procesos administrativos, gestión para el control de cambios, revisión y ajuste de la cartera de productos, planteamiento de propuestas técnicas para el área de Logística.

- Reestructuración del Área Administrativa.
- Estandarización de los flujos y procedimientos en el Área de Logística.
- Implementación del área de análisis comercial.
- Participación en la mejora del sistema referente a reportes de Ventas.
- Establecimiento de un sistema de control de calidad para los productos importados.

LAVANDERIA DELFUS SAC, junio 2023 – diciembre 2023.

Asesor General

Gestión Operativa: Elaboración del cronograma de trabajo, seguimiento y control de los procesos productivos, gestión para el control de cambios, revisión de las propuestas de solución, planteamiento de propuestas técnicas y funcionales aplicando la teoría de **restricciones**.

- Reestructuración del Área Administrativa.
- Estandarización de los procesos de Lavado y Teñido.
- Reestructuración del Área de Desarrollo de Producto.
- Implementación de la línea de agua blanda para Teñidos Reactivos.
- Participación en la mejora del sistema referente a reportes de Producción.

BRANDINT SAC, junio 2021 – diciembre 2021.

Gerente De Operaciones

Gestión Operativa: Elaboración del cronograma de trabajo, seguimiento y control del proyecto, gestión de control de cambios, revisión de las propuestas de solución, planteamiento de propuestas técnicas y funcionales aplicando la teoría de las restricciones, reuniones con los proveedores. Reporte mensual o a solicitud de la Gerencia.

- Reestructuración del Dpto. de Desarrollo de Producto.
- Reestructuración del Área de Logística.
- Reducción del Lead time del área de Desarrollo de producto en 20%.
- Implementación de las directivas para el tratamiento de los proveedores de Maquila.
- Participación en la mejora del sistema referente a reportes propios a la Gerencia de Operaciones.

FIBRA DE VIDRIO NT SAC, agosto 2017 – mayo 2021.

Gerente Comercial

Gestión de Operativa y Ventas: Seleccionar los recursos del proyecto, elaboración del cronograma de trabajo, seguimiento y control del proyecto, reingeniería en la planta de producción, revisión de las propuestas de solución, planteamiento de propuestas técnicas y funcionales, reuniones con los proveedores.

- Implementación del área de COSTOS, buscando el sinceramiento de los mismos a fin de determinar los márgenes reales por tipo de producto.
- Participación en la implementación del nuevo Sistema Integral de Gestión.
- Implementación del área de desarrollo de Producto.
- Incremento de la cartera de clientes y ampliación de zonas de Venta. (Ayacucho y Puno)

ARIFE E.I.R.L., marzo 2016 – Julio 2017.

Gerente Comercial

Gestión de Ventas: Seleccionar los recursos del proyecto, elaboración del cronograma de trabajo, seguimiento y control del proyecto, gestión de control de cambios, revisión de las propuestas de solución, planteamiento de propuestas técnicas y funcionales, reuniones con los jefes de Tienda gestión con los proveedores, revisión de contratos.

- Implementación del área de IMPORTACIONES para la adquisición de productos complementarios a la línea de vehículos.
- Participación en la implementación del nuevo Sistema Integral de Gestión.
- Implementación del nuevo taller multimarca y car wash consiguiendo la franquicia de Karcher para la Ciudad de Chíncha.
- Incremento en más del 60% en las ventas de vehículos 3R (Moto taxis)

Inversiones A-UNO SAC, diciembre 2014 – enero 2016.

Gerente Comercial

Gestión de Marca: Elaboración de la Estrategia de trabajo, seguimiento y control del proyecto, gestión de control de cambios, revisión de las propuestas de solución, planteamiento de propuestas técnicas y funcionales, reuniones con los stakeholders, gestión con los proveedores.

- Implementación del área de Desarrollo de Producto. (Diseño y Patronaje)
- Participación en la elaboración de la estructura de costos de los productos para el lanzamiento.
- Implementación del Área de Servicios de talleres externos y Auditoria.
- Implementación del equipo de Ventas Horizontales a nivel nacional. reportes para el Área de Riesgos que permiten establecer y controlar las líneas de crédito.

Corporación Wama SAC, febrero 2013 – noviembre 2014.

Gerente Comercial

Gestión Operativa y Ventas: Elaboración del cronograma de trabajo, seguimiento y control del proyecto, gestión de control de cambios, revisión de las propuestas de solución, planteamiento de propuestas técnicas y funcionales, reuniones con los proveedores. Reporte mensual o a solicitud del Directorio.

- Reestructuración del Dpto. de Desarrollo de Producto.
- Reestructuración del Área de Producción y Lavandería.
- Participación en la implementación del Área de Laser con Tecnología Italiana “Tonello”
- Reestructuración del equipo de Ventas Horizontales a nivel Nacional.
- Supervisión de las 72 tiendas propias a nivel nacional.
- Reducción en 30% del stock del Almacén Central.

***** Sólo se han descrito la experiencia profesional de las últimas 7 empresas donde he laborado.**

EDUCACIÓN

Ingeniero Industrial de la Universidad Federico Villarreal (Tercio Superior).

SEMINARIOS

SYBRON / TANATEX”: Sybron en el Mercado Mundial Productos Alternativos – Competividad
Ocoyoacac - México

“IVAX INDUSTRIES, INC”: Técnicas y Nuevos procesos para Lavandería Industrial
Rock - Hill, SC

“ALOÑA”: Diseño y Fabricación de Maquinaria para Lavaderos
Córdoba - Argentina

“SEYDEL INTERNATIONAL”: Técnicas de uso y/o aplicación de Enzimas.
Atlanta - Georgia